

УДК 330.1

Л.А. Голуб,

канд. экон. наук,

доцент кафедры экономической теории

Хабаровской государственной академии экономики и права

## ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ ДОХОД КАК ИЗДЕРЖКИ КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

*Основной целью жизнедеятельности людей представляется удовлетворение потребностей, через которое осуществляется восстановление затраченных сил и непрерывное развитие интеллектуальных, духовных и физических способностей. Однако единственным источником удовлетворения всех, в том числе и духовных потребностей являются результаты материального производства, точнее, производства товаров и услуг.*

**Ключевые слова:** прибавочная стоимость, производство товаров и услуг, производственный процесс, собственник.

*The main purpose of human activity is the satisfaction of needs. It allows you to restore spent efforts and continuous development of intellectual, spiritual and physical abilities. However the only source of satisfaction of all needs is the results of material production or the production of goods and services.*

**Keywords:** surplus value, production of goods and services, production process, owner.

Основными целями жизнедеятельности людей представляются удовлетворение потребностей, через которое осуществляется восстановление затраченных сил и непрерывное развитие интеллектуальных, духовных и физических способностей. Однако единственным источником удовлетворения всех, в том числе и духовных потребностей являются результаты материального производства, точнее, производства товаров и услуг. Отсюда каждый человек в той или иной степени предстаёт участником производственного процесса, его субъектом, собственником какого-то вида ресурсов со своими целями и функциями.

При анализе целесообразно чётко обозначить титул каждого из участников этих процессов и соответственно сформулировать их цели и функциональную роль. Начало подходу о чётком разделении функции положил К. Маркс, выделив из общего по-

нятия «капиталист» различные юридические титулы: капиталист-собственник и капиталист-функционирующий предприниматель и управленец. Позднее данная концепция была исследована Й.А. Шумпетером. Развивая эти подходы, в отличие от традиционного на сегодняшний день разделения титулов, целесообразно выделить 5 функциональных типов субъектов производства или собственников производственных ресурсов:

- собственник рабочей силы или способности к труду;
- собственник средств производства или капитала;
- собственник управленческих способностей;
- собственник способности к риску, или «рискующий»;
- предприниматель;
- собственник земли и природных ресурсов.

Все эти функции могут быть объединены в одном человеке, например хозяине

магазинчика, который рискует и использует собственный капитал, участок земли и дом, сам организует торговлю, работает и снабженцем, и продавцом. Но и в этом случае он разделяет себя на самостоятельные лица с разными интересами. При этом он сравнивает альтернативное использование своей собственности: какой процент он получил бы, изъяв капитал из собственного дела и положив в банк, какова была бы рента, если сдать участок и дом в аренду, или зарплата при работе заводом или просто продавцом в соседнем универсаме. Один и тот же человек может быть предпринимателем, осуществляя инновации, и утратить этот статус после налаживания своего дела и осуществления рутинных операций по управлению и наоборот. В реальной жизни эти титулы довольно часто разделены среди разных людей. В то же время часто очень трудно найти водораздел между тем или иным титулом, особенно между предпринимателем и управляющим.

Сугубо тезисно цели и функции каждого субъекта производственного процесса представляются следующими:

- целью собственника рабочей силы является максимизация заработной платы для простого и расширенного (качественно и количественно) воспроизводства своей рабочей силы. Его главная функция – служить основным звеном процесса производства товаров и услуг, средств производства, непосредственно производить прибавочную стоимость;

- цель собственника средств производства или капитала есть максимизация части прибыли (процента) для обеспечения «самовозрастания» объема и качества средств производства (капитала) при обеспечении прежде за счёт амортизационного фонда сохранности средств и предметов труда на прежнем уровне.

Функцией собственника средств производства представляется увеличение объема и качества машин, материалов и т.п. для непрерывного роста отдачи (производительности) живого труда. Сам собственник при этом трудовых усилий не затрачивает;

- целью собственника управленческих способностей предстаёт максимизация средств на собственное простое и расширенное воспроизводство, в основном для качественного совершенствования. Его функция заключается в организации и управлении действиями множества кооперированных работников, применяющих средства производства, роста их количества и качества, для роста эффективности этих действий;

- цель «рискующего» предпринимателя – максимизация прибыли, на этот раз прибыли «экономической» или сверхприбыли. Его главной функцией является увеличение или уменьшение капитала (авансированных средств) в той или иной отрасли для приведения объемов производства в соответствие со сложившимся спросом потребителей или в оптимизации распределения между отраслями ограниченных данным уровнем развития производительных сил ресурсов;

- цель собственника земли и природных ресурсов – получение ренты. Его основная функция заключается в создании через институт дифференциальной ренты равных условий функционирования всех остальных субъектов производственного процесса независимо от климата, плодородия, инфраструктуры, богатства месторождения полезных ископаемых. Более подробное раскрытие целей и функций будет предложено далее. Все субъекты находятся в конкурентных отношениях между собой. И тот, кто «командует» процессом, зачастую ущемляет развитие других факторов. Однако в экономике действуют объ-

активные законы, не зависящие от воли конкретных людей. Если они нарушаются, то страдает, даёт меньшую эффективность весь процесс в целом, в том числе и тот субъект, который ущемляет остальных. Оптимальным порядком распределения необходимого и добавочного продукта, который обеспечивает и максимальную эффективность системы, и справедливость, представляется такой подход, когда каждый субъект строго выполняет свои функции и при котором обеспечивается **равный качественный и количественный процентный прирост всех факторов производства (по стоимости)**.

$$80c + 20v + 20\bar{p} = 120 \quad 20\bar{p} = 10p_1 + 10p_2 = 8pc + 2pv + 10mn, \quad (1)$$

где  $c$  – постоянный капитал, стоимость средств производства;  $v$  – переменный капитал, стоимость рабочей силы;  $c+v$  – авансированный капитал, капиталистические издержки производства;  $\bar{p}$  – средняя трудовая прибыль;  $c + v + \bar{p}$  – цена производства;  $p_1$  – фонд накопления, делится пропорционально  $c$  и  $v$  на фонд развития средств производства –  $pc$  и фонд развития рабочей силы –  $pv$ ;  $p_2=mn$  – фонд потребления функционирующего капиталиста-управленца ( $mn$ -manager).

Итак, остаток после вычета  $pv$  и  $pc$  или процента как дохода от собственности  $p(c+v)$  из общего объёма прибыли  $p$  представляется предпринимательским доходом, по К. Марксу, или нормальной прибылью, по теории факторов производства и полезности, (см. : «Экономикс») [2]. По Марксу, это порождение капитала-функции. Сейчас данное понятие уточняется как отражение стоимости части предпринимательских способностей, а именно той части, которая определяется инициативой и организацией соединения всех ресурсов: природных, рабочей силы,

Отношения между собственниками рабочей силы, капитала и земли довольно широко исследованы, хотя и требуют известных корректировок. Однако в отношении таких не менее важных субъектов производства, как управленцы и предприниматели, многое в теоретическом плане ещё не ясно.

Согласно традиционной схеме К. Маркса [1], прибыль как форма прибавочной стоимости делится на фонд личного потребления функционирующего капиталиста-менеджера и фонд накопления, доход капитала-собственности и источник самовозрастания капитала.

средств и предметов труда в единый производственный процесс. Другая часть этих способностей, связанная с риском, пока не рассматривается. Таким образом, предпринимательский доход К. Маркса и нормальная прибыль представляют не что иное, как стоимость управленческих способностей или форму оплаты управленческого труда. Предпринимательский (управленческий) доход, вообще, весьма относительно можно отнести к части прибыли. Это есть **затраты** на воспроизводство управленческих способностей.

Не случайно, подавляющее большинство товаров в рыночной экономике выпускается корпорациями с наёмными менеджерами, получающими **зарплату** и всевозможные премии, связанные с эффективностью руководимых ими предприятий. И в малых фирмах по весьма завуалированной теории прибыли в «Экономикс» «нормальная прибыль» так же, как процент и рента, представлена экономическими издержками для «рискующего» предпринимателя.

К управленческому персоналу, в отличие от рабочих и специалистов, с данной точки зрения целесообразно отнести категорию работников разных уровней, принимающих **решения** по организации и управлению производством. Но в данном случае это стандартные решения, базирующиеся на имеющемся опыте.

$$\begin{array}{ll} \text{I} & 90c + 10v + 10mn + 11\bar{p} \quad 11p = 1pv + 9pc + 1pmn \\ \text{II} & 80c + 20v + 10mn + 11\bar{p} \quad 11p = 2pv + 8pc + 1pmn \\ \text{III} & 70c + 30v + 10mn + 11\bar{p} \quad 11p = 3pv + 7pc + 1pmn \end{array} \quad (2)$$

В данном расчёте ( $c+v+mn$ ) представляет собой авансированный капитал (авансированные средства) или издержки производства: средств производства ( $c$ ), рабочей силы ( $v$ ) и управленческих способностей ( $mn$ ) для воспроизводства всех факторов на прежнем, до начала производственного процесса уровне. А трудовая прибыль складывается только из процента ( $pv+pc$ ) и премии управленца ( $pmn$ ),

$$\frac{mn}{c+v} = \frac{\bar{p}}{c+v+mn}, \quad (3)$$

а равенства приростов стоимости всех факторов к первоначальной их стоимости:

$$\frac{pc}{c} = \frac{pv}{v} = \frac{pmn}{mn} = \frac{\bar{p}}{c+v+mn}. \quad (4)$$

Таким образом, в условиях стабильно-пропорционального экономического роста без изменения вкусов потребителей стоимость как сумма затрат труда тождественна и равна «цене производства»;

$$c + v + mn + \bar{p}. \quad (5)$$

Эту зависимость можно использовать как исходную в раскрытии механизма экономического роста, источником которого становится прибыль или прибавочная стоимость (стоимость прибавочного продукта). Причиной появления прибавочной стоимости является особое свойство человека, отличающего его от всего живого и неживого мира, который, ис-

Решения нестандартные, не имеющие предыдущего опыта, принимаются уже «рискующим» предпринимателем и обеспечивают экономическую прибыль – ре. Итак, по мнению автора, **управленческий доход – это издержки**.

Тогда схема производства прибыли К. Маркса представляется в принципиально новом виде.

обеспечивающих равное развитие всех факторов.

Управленческий доход формируется из следующих условий: отношение управленческого дохода ( $mn$ ) к затратам постоянного и переменного капитала ( $c+v$ ) равно отношению всей прибыли ( $p=pv+pc+pmn$ ) ко всему авансированному капиталу ( $c+v+mn$ ), то есть норме прибыли:

пользуя созданные им самим средства производства в преобразовании элементов природы, производит больше, чем необходимо для восстановления жизненных сил человека на первоначальном, до производственного цикла уровне.

#### Список использованных источников

1. Маркс К. Капитал // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. – 2-е изд. Т. 25. Ч. I. С. 406–429.
2. Макконнелл К. Р. Экономикс : принципы, проблемы и политика : в 2 т. / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю; пер. с англ. М. : Республика, 1992. С. 46.